

Memo de la Reunión del 05-03-20

Temario:

Reunión con representantes de los Bancos

Presentación de Reporte Agro- Area de Economía de CREA.

Presentación de Area de Innovación de CREA.

Presentación de Seguros Paramétricos de Cultivo

Asistentes:

Guillermina Buteler: CREA Totoral.

Juan Charaviglio: CREA del Este.

Roberto Manso: CREA Rio Primero.

Jorge Barros: ASESOR CREA Del Este.

Leandro Muñoz: CREA Sierras Chicas

Jose Muñoz: CREA Sierras Chicas

Tomas Albiñana: CREA

Alfredo y Florencia Ricca: CREA del Este.

Jorge Cima: CREA Barranca Yaco.

Tomas Martinez: CREA Arroyito.

---

Representante de los bancos:

Pablo Palacios Representante ICBC

José Zaballa Representante ICBC

Walter: Banco Frances

---

Martin Cubas Representante de ITAU

Gabriel y Roberto Banco Macro

Emiliano y Carolina de Banco Nación

Diego Representante Banco Galicia

Natalia Representante de Santander Rio

- 
- ICBC:

Financian un Consorcio exportador de carne.

Equipo de 30 personas aproximadamente.

Tarjeta campo, convenios maquinaria, etc. Buscan tener toda la paleta de productos acorde al negocio.

Consultas: capital de trabajo para retención de granos o compra de insumos.

Hacen informe agroclimático. Precisan información sobre eso.

- Banco francés. Walter Tarigeli.

Apunta a todo lo que es digital, apertura de cuenta, calificación, . el cliente carga sus datos. Tiene dpto. de riesgo local, tiene dpto. de comercio exterior local tambien. Eso agilizaría los tiempos.

2 personas en mesa, cierran cambio. Lo que es digital se puede depositar cheque por la app del teléfono. Después lo llevas a la sucursal.

Tiene productos similares al resto,. Pueden ofrecer un año bonificado la cuenta hasta que haya producto atractivo. Tarjetas acumulan millas Latam. Ofertas expo agro con tasas interesantes.

Brinda asesoría en comercio exterior.

- Martin Cubas banco Itau

Banco pequeño en Argentina, banco de nicho.

Ningún producto enlatado. Hacen todo a medida. Tienen pocas sucursales. Todo está digitalizado.

No tienen sector agro en particular. Conocen bien el movimiento Crea, ve bien al movimiento Crea en lo que es riesgo.

Apunta a clientes con negocios integrados, producción agrícola, ganadería, transformación, comercio exterior. Así tendrían más herramientas para ofrecer.

Energía alternativa, ahorro de agua,

Tienen dpto. de comercio exterior. La parte técnica asesora en cuestiones de papeleo.

Otra parte comercial que te asesora en otros tipos de cobranza, presencia en latinoamerica, USA y Asia.

Son el principal actor en maní.

- Banco Macro Gabriel Bossio y Roberto Mignolo.

Cada sucursal que tiene agro va a tener un oficial agro que entienda del sector.  
El banco tiene servicio de corretaje, esta en rosario. Tiene guarrantera propia.  
Están volviendo al mercado en cuestión de productos.  
Van a ir en la expo con convenios entre el 17/18 a 3 años  
Va a haber pocos dólares y va a servir de tasa de referencia.  
El banco tiene dpto. de riesgo en rosario.  
En comercio exterior el banco tiene dpto. que ayuda a encontrar lugar donde ir con el negocio. Te ayuda a encontrar rondas de negocios  
En lo que es tasas tuvo buena recepción en lo que largó.  
En lo que es grano y corretaje se utiliza grano a cambio de pesos, dólares, etc.  
Banco acopló a la corredora de granos. Atrás de la corredora está el banco, da esa seguridad.

Emiliano de Banco Nación y Carolina  
Sucursal av Juan B Justo.

#### ENTREGABLE de la oferta crediticia de los bancos:

Lo va a preparar Leandro Muñoz.  
Leandro tiene el contacto de cada uno de los representantes de los bancos. Jorge dice que tenemos a Vivi que es especialista en comunicación. Tiene que haber una explicación de que se trata para que todos lo entiendan. Resumen concreto sobre lo que hay de oferta para las empresas en tasas, tipos de créditos, plazos, pesos o dólares, digitalización, etc. Tener cada uno de los miembros asignado un representante. Compartirles la info institucional de la JAT. Actualización de la info via mail automatico de Gmail.

---

#### Presentación de Reporte Agro (Skype con Naiara de Area de Economía y Matias Campos del Area de Agricultura) y Preguntas:

Reportes de actualidad agro, sectorial e informes tecnicos desde la pagina de MiCREA en la parte de publicaciones o pedirlo a [economia@crea.org.ar](mailto:economia@crea.org.ar) .  
Jorge envía la presentación por mail.

**Proximo reporte de actualidad agropecuaria: ULTIMA SEMANA DE MARZO 2020, sale posterior a cada encuesta SEA, todos los indicadores se ajustan según esto e info departamental.**

INDICE IVEA: Si es cero, el rendimiento de indiferencia es igual al resultado operativo (NEUTRO), si es positivo el resultado operativo es mayor al rendimiento de indiferencia en el caso de Diciembre 2020 es 0,2% para maiz y 4,2% para soja. Es una herramienta departamental y no para empresa.

## Hay que pedirle los informes departamentales para el INDICE IVEA.

---

### Presentación de Area de Innovación de CREA (Gabriel Tinghitella):

Síntesis de proteína vegetal para reemplazar la de origen animal.

En AACREA hay un área de innovación, Gabriel es el responsable de ese área. Recibieron un proyecto del BID, tienen un equipo de 4 personas. Nicolás Actis es parte de ese equipo que está vinculado con la mesa empresaria de CREA.

Tienen una incubadora de proyectos, trabajan con una ONG que se llama EMPREAR (flujo de fondos, etc) vieron 700 proyectos, le prestaron atención a 70 y trabajaron con 40. El año pasado seleccionaron 6 proyectos: uno es de un **grupo de compras de insumos**, otros es **kemping** que se encarga de estimaciones de volúmenes de forraje para ajustar cargas, **Ponce**: es una centralita que permite monitorear el funcionamiento del equipo de riego a distancia, **Vertra**: proyecto enfocado a dotar de conectividad a áreas rurales, uno de **nanotecnología**: sobre formulación de productos para reducción de productos en cápsulas líquidas que se mezcla con productos agroquímicos permite la mejor fijación del producto en la superficie aplicada, el último proyecto es el de un **carro con un sistema de registro digital para pasteurizar** la leche que se les da a las guacheras que permita disminuir la muerte de terneros en esa instancia. Hay 16 proyectos más. Hoy hay convocatoria 2020 para recibir proyectos. También se hacen tests y validaciones a campo. Los productores también pueden participar en los tests y lo que hace el área de innovación de CREA es contactar a las start ups con potenciales inversores (en este caso productores).

#### Requisitos para presentar el proyecto:

- 1) que resuelva un problema o capture una oportunidad genuina,
- 2) que tenga algún prototipo para trabajar,
- 3) que haya un plan de negocio o presupuesto financiero.

Hay un filtro del área de innovación y una mesa externa.

Hicieron un taller de innovación con la mesa de asesores de Litoral Sur para mejorar sus procesos internos y ronda de novedades con la **metodología de desarrollo ágil**. Hablar con Fede Villud.

---

### Seguros paramétricos. Cultovo. (Zachary Fritze):

CULTOVO: Tienen seguros contra sequía, **no es multiriesgo**. Son una empresa de Canadá. Juan es uno de los socios de la empresa y siembra en Uruguay y Paraguay. "SEGURO DE LLUVIAS" no cubre seguro de granizo, cubre déficit globales de agua del cultivo y por momentos puntuales. Si necesito 600 mm para implantar soja: yo digo que desde 500 mm para abajo empieza a cubrir la póliza, se puede también pedir el

lucro cesante en caso de que no obtenga el rinde que esperaba. Se contrasta contra un pluviometro instalado por ellos en la chacra, se libera el monto de la poliza por los milímetros que hayan caído. Es contra un 40% contra el ciclo completo del cultivo y el 60% se prorratea el resto. Tienen un algoritmo que tiene modelada las lluvias de cada zona y en base a eso ponen el precio. Tambien funciona para excesos hidricos, no solo deficit hidricos. **No está presente ni en Argentina ni Uruguay.**

Ellos te mandan un formulario para que completemos con informacion del establecimiento (rindes historicos) y las coordenadas y de ahí sale la cotización. Jorge envía a todos por mail el formulario, si lo entregan antes del 12 de marzo pueden tener una cotización en breve y sin compromiso para la campaña 20-21.

---